

BINZ & PARTNER in den Rankings „Nachfolge/Vermögen/Stiftungen“ sowie „Führende Berater von Unternehmern und vermögenden Privatpersonen“

Bewertung: Die Stuttgarter Boutique bleibt insbes. durch den Namenspartner eine der auffälligsten Beraterinnen von Mehrheitsgesellschaftern großer dt. Familienunternehmen oder einzelner Familienstämme. Zahlr. Mandanten vertrauen seit Jahren auf das Team, häufig auch als Mitglieder in Aufsichtsgremien. Immer wieder sind die Partner aber auch kurzfristig gefragt, wenn es um zentrale u. Streitige Weichenstellungen zur Nachfolge von Unternehmen geht. Mit der Aufnahme von 2 Steuerexperten hat die gesellschaftsrechtl. geprägte Kanzlei sich zudem fachl. verbreitert.

Stärken: Auf Familienunternehmen fokussiertes Gesellschaftsrecht, Gesellschafterstreitigkeiten.

Oft empfohlen: Prof. Dr. Mark Binz („souverän, mit außerordentl. Verhandlungsgeschick“, Wettbewerber), Dr. Martin Sorg („sehr gut“, Wettbewerber), Prof. Dr. Götz Freudenberg, Dr. Gerd Mayer („kooperativ u. kollegial“, Wettbewerber)

Team: 7 Eq.-Partner

Schwerpunkte: Beratung von Familienunternehmen u. Gesellschafterstämmen bei Unternehmensnachfolgen u. im Gesellschaftsrecht, vielfach verbunden mit Tätigkeit in Unternehmensorganen (Aufsichts-/Beiräten).

Mandate: Christian Haub (CEO Tengemann) bei Gesellschafterstreit; strateg. Beratung des Gesellschafterzweigs eines bedeut. Familienunternehmens der Nahrungsmittelindustrie. Aufsichtsrats-/Beiratsmandate: Fielmann, Würth, Faber-Castell, Festo, Sick, Mahle Behr u.a.

BINZ & PARTNER in den Rankings „Gesellschaftsrecht“ und „Stuttgart“

Bewertung: Die auf die Beratung von Familienunternehmen und vermögenden Privatpersonen spezialisierte Stuttgarter Kanzlei hat mit der Aufnahme von gleich 2 jungen Steuerexperten den Grundstein für den anstehenden Generationswechsel gelegt. Die Kanzlei ist damit fachl. nun deutl. breiter aufgestellt, auch in der Nachfolgeberatung, denn einer von beiden hat bei Flick Gocke Schaumburg in Frankfurt sein Handwerk gelernt. Die jungen Anwälte sind eine gute Ergänzung zu den Seniorpartnern. Diese wiederum fügten zu ihren Gremienmandaten zuletzt noch schwierige Aufsichtsratssitze hinzu.

Stärken: Arbeit in Aufsichts- oder Beiratsgremien; außergerichtl. Beilegung von Gesellschaftsstreitigkeiten; Governance-Beratung.

Oft empfohlen: Prof. Dr. Mark Binz („souveräner Verhandlungspartner mit außerordentlichem Verhandlungsgeschick“, Wettbewerber), Prof. Dr. Götz Freudenberg, Dr. Gerd Mayer („kooperativ und kollegial“, Wettbewerber), Dr. Armin Weinand („sehr besonnen“, Wettbewerber), Dr. Martin Sorg

Team: 7 Eq.-Partner

Schwerpunkte: Beratung von Familienunternehmen, v.a. zur Unternehmensnachfolge, im Gesellsch.recht u. in M&A, mit steuerrechtl. u. stiftungsrechtl. Kompetenz. Optimierung von Finanzierungsstrukturen u. Rechtsformen (auch SE-Umwandlungen). Multidisziplinärer Beratungsansatz mit Steuerberatung u. Wirtschaftsprüfung.

Mandate: Mehrheitsgesellschafter beim Verkauf der portugies. Holding Coindu an Richina; Rausch bei Verkauf an Family Office Quandt; Maschinenbauer bei Verkauf an Wettbewerber; Stromunternehmen bei Anteilsverkauf u. Nachfolgeregelung; Großkonditorei-Filialbetrieb bei innerfamiliärer Anteilsübernahme; Automobillogistikgruppe zu strukturierter Finanzierung. Div. Gremienmitgliedschaften, u.a. bei Mahle Behr, Fielmann, Sick, Würth, Festo, Mosolf, Stoll u. Zahoransky.